## §437.10

not in conflict with this Rule if it affords prospective purchasers equal or greater protection, such as registration of disclosure documents or more extensive disclosures. All such disclosures, however, must be made in a separate state disclosure document.

## §437.10 Severability.

The provisions of this part are separate and severable from one another. If any provision is stayed or determined to be invalid, the remaining provisions shall continue in effect.

Name of Seller:

### APPENDIX A to PART 437

# DISCLOSURE OF IMPORTANT INFORMATION ABOUT BUSINESS OPPORTUNITY Required by the Federal Trade Commission, Rule 16 C.F.R. Part 437

Address:

Phone:	S	alesperson:	Date:		
is offering you. The Seller] complete thi	e Federal Trades form and given the informati	e Commission, an agen e it to you. However, t on is true. <b>Make sure</b>	cy of the federal go he Federal Trade (	overnment, i Commission	has not seen this completed
action involving m	isrepresentatio	e of Seller] or any of it n, fraud, securities law in the past 10 years?			
☐ YES → If th	e answer is ye.	s, [Name of Seller] mus	t attach a list of al	l such legal	actions to this form.
CANCELLATIO	N OR REFUN	D POLICY: Does [N	ame of Seller] offe	r a cancellat	ion or refund policy?
$\square$ YES $\rightarrow$ If th $\square$ NO	e answer is ye	s, [Name of Seller] mus	t attach a statemer	nt describing	this policy to this form.
	n or have earn	ed? In other words, ha			chasers of this business ourchasers can earn a
Read		s, [Name of Seller] mus t carefully. You may w			
10 people who hav of all purchasers. [Name of Seller] to	e purchased a You may wish old you about	business opportunity fr to contact the people the business opportun	om them. If fewer below to compare lity.	than 10 are le their expe	
Note: If you purch in the future to oth			<u>e of Seller],</u> your o	contact infor	mation can be disclosed
Name 1. 2. 3. 4. 5.	State	<u>Telephone Number</u>	Name 6. 7. 8. 9.	State	Telephone Number
			Date:		
					a purchase contract. To ires that after you receive

By signing above, you are acknowledging that you have received this form. This is <u>not</u> a purchase contract. To give you enough time to research this opportunity, the Federal Trade Commission requires that after you receive this form, [Name of Seller] must wait <u>at least seven calendar days</u> before asking you to sign a purchase contract or make any payments.

For more information about business opportunities in general: Visit the FTC's website at <a href="www.ftc.gov/bizopps">www.ftc.gov/bizopps</a> or call 1-877-FTC-HELP (877-382-4357). You can also contact your state's Attorney General.

## APPENDIX B to PART 437

## DIVULGACIÓN DE INFORMACIÓN IMPORTANTE SOBRE OPORTUNIDAD DE NEGOCIO

Formulario requerido por la Comisión Federal de Comercio (FTC) Regla 16 de la Parte 437 del Código de Regulaciones Federales

Nombre del Vendedor Teléfono:		Representante de	Domicilio: Ventas:		Fecha:	
negocio que le está ofi federal, le requiere a la FTC no ha visto este f	reciendo. La Co a compañía [No ormulario com	omisión Federal o ombre del Vende pletado por la co	de Comercio ( <i>Fed</i> <u>dor]</u> que complete mpañía ni ha verif	eral Trade Comm el presente forn icado que la info	nission, FTC), ur nulario y que se l ormación indicad	ante sobre la oportunidad de na agencia del gobierno o entregue a usted. Pero la a sea veraz. Asegúrese de de ventas respecto de esta
ACCIONES LEGAL de una acción civil o engañosas, incluyend	penal, que invo	lucre falsedad, fr	aude, infracción o	le las leyes de tít	ulos y valores, o	de su personal ha sido sujet prácticas desleales o
□ SI → Si la respue acciones legales. □ NO	sta es afirmativ	va, [Nombre del V	Vendedor] debe ad	djuntar al formul	lario una lista co	mpleta de dichas
POLÍTICA DE CAN	NCELACIÓN	O REINTEGRO	O: ¿Ofrece [Nomb	re del Vendedor	] una política de	cancelación o reintegro?
□ SÍ → Si la respue. dicha política. □ NO	sta es afirmativ	va, [Nombre del V	Vendedor] debe ad	ljuntar al formui	lario una declara	ción con la descripción de
que pueden ganar o q manera explícita o im ingresos?	ue han ganado plícita que los	los compradores compradores pue	de esta oportunida den alcanzar un n	ad de negocio? ¿ ivel específico d	Dicho en otras pa e ventas, o ganar	estado la cantidad de dinero alabras, han expresado de un nivel específico de
□ SI → Si la respue Proclamados. Lea es □ NO						claración de los Ingresos esor o contador.
personas que le hayar la lista completa de to	n comprado una odos los compr	a oportunidad de adores. Puede qu	negocio. Si le sun le desee comunic	ninistran los dato arse con las per	s de menos de 10 sonas listadas a	contacto de por lo menos l' ) personas, es porque ésa es continuación para ad de negocio que le está
Nota: Si usted compra posibles compradores		lad de negocio de	Nombre del Ver	ndedor], podrá d	ivulgarse su info	rmación de contacto a otros
Nombre 1. 2. 3. 4. 5.	<u>Estado</u>	Número de T			<u>Estado</u>	Número de Teléfono
Firma:				Fecha:		
	olece que con e	l fin de conceder	le el tiempo neces	ario para que ust	ted investigue est	Comisión Federal de a oportunidad, [Nombre del ue este formulario antes de

pedirle que firme un contrato de compra o que efectúe un pago.

Para más información sobre oportunidades de negocio en general: Visite el sitio Web de la FTC www.ftc.gov/bizopps o llame al 1-877-FTC-HELP (877-382-4357). Usted también puede establecer contacto con el Fiscal General de su estado de residencia.

PART	<b>' 444</b> —	-CREDIT	PRA	CTI	CES
------	----------------	---------	-----	-----	-----

 $444.2\,\,$  Unfair credit practices.

444.3 Unfair or deceptive cosigner practices.

444.4 Late charges.444.5 State exemptions.

444.1 Definitions.